

LES EXPORTATIONS : RISQUES ENCOURUS, GARANTIES DE MARCHES, PAIEMENTS ET FINANCEMENTS

Se familiariser avec les risques encourus et les aspects financiers dans les opérations de commerce international

PUBLIC

Responsables export, gestionnaires de contrats internationaux, cadres bancaires, cadres commerciaux administratifs ou financiers travaillant à l'international dans les sociétés import/export

OBJECTIF

Connaître les risques encourus dans les opérations de commerce international

Se familiariser avec les cautions de marchés mises en place par l'exportateur dans la cadre de marchés à l'exportation.

Connaître les principales techniques de paiement et de financement utilisées dans les opérations d'exportation.

PRE-REQUIS : aucun

METHODE PEDAGOGIQUE

Alternance d'exposés/discussions, cas pratiques

DUREE : 1 jour

PROGRAMME

I Le panorama des risques côté acheteur et vendeur

Les différents types de risques

La chronologie des risques

II Les garanties de marchés misent en place par l'exportateur

Typologie des garanties misent en place (Garantie de soumission, de bonne exécution, de restitution d'acompte...)

Chronologie des garanties

Typologie des garanties sur le plan juridique

- Caution
- Garantie à 1^{ère} demande
- Standby L/C

Fonctionnement des garanties (Objet / entrée en vigueur / montant / validité / les conditions de mise en jeux)

La réduction des risques dans le cadre des garanties misent en place par l'exportateur

III Les techniques de paiement

La remise documentaire

Le crédit documentaire

La lettre de crédit stand-by

La garantie à 1^{ère} demande

IV Le financement à court, moyen et long terme

MCNE

Avance en devise

L'affacturage

Le crédit acheteur

Le crédit fournisseur

Le forfaitage

Le leasing

La compensation

INTERVENANT : Ange Cubeddu – Consultant en Commerce international

Contacteur : ange.cubeddu@gestionimport-export.com